

changing... from aspiration to the thrill of achievement

Außendienstmitarbeiter m/w Sales Diabetes

Abteilung Sales Diabetes
Gebiet Neunkirchen

Ihre Aufgaben:

- Planung, Durchführung und Evaluation von Kundenbesuchen entsprechend der gültigen Besuchsstrategie
- Festigung der Bezugstreue der Kunden im niedergelassenen und klinischen Bereich
- Gebietsanalyse (Listung, Umsatz, Kundenpotenzial) und deren Zuordnung zu Kunden
- Planung, Durchführung und Evaluation von begleitenden Maßnahmen, z. B. Fortbildungen, Muster, Hospitationen
- Erstellung monatlicher Berichte und Erfüllung sonstiger Reporting-Vorgaben

Ihr Profil:

- Pharmaberater nach § 75 AMG bzw. geprüfter Pharmareferent
- Gute Englisch- und PC-Kenntnisse (MS-Office)

- Verkaufs- und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gutes Verständnis für naturwissenschaftliche Zusammenhänge
- Ständige Bereitschaft zum Lernen
- Fähigkeit zur Teamarbeit, Kommunikationsstärke
- Erkennen von Netzwerkstrukturen

Ihr Engagement und Ihre Leistung bestimmen Ihre Entwicklung bei uns.

Wenn Sie Ihre Qualifikation und Ambition bei uns einbringen möchten, dann senden Sie uns bitte Ihre ausführliche Bewerbung.

Novo Nordisk Pharma GmbH
Human Resources
Frau Michaela Seibert
Brucknerstraße 1. 55127 Mainz

Novo Nordisk recognizes your desire for professional development, and provides the flexibility for you to achieve your goals. As a leading pharmaceutical company, Novo Nordisk offers a diversity of career paths for enthusiastic people who love to test themselves, learn, experiment and grow. Join us and discover the rewards.

