

# life- changing careers

Wo Ihre Kontakttalente Leben  
verändern

„Hier herrscht immer ein  
partnerschaftlicher Umgangston.  
Das Geheimnis dafür liegt in  
gegenseitigem Respekt.“

**Flavia Ferroni**



## Health Care Relations Manager North-West m/w

Abteilung Public and Government Affairs  
Gebiet Nordrhein-Westfalen (Westfalen-Lippe) oder Niedersachsen/Bremen

### Ihre Aufgaben

- Schaffung günstiger Rahmenbedingungen im eigenen Verantwortungsbereich zur Umsetzung der Vertriebs- und Marketingstrategie und Erreichung der Vertriebsziele
- Sicherstellung der Erstattung unserer Produkte im Hinblick auf die Entscheidungen des IQWiG, G-BA und GKV-Spitzenverband
- Aufbau und Pflege von Kontakten zu wichtigen Meinungsbildnern, insbesondere zu Leistungsabteilungen der Krankenkassen, zu Beratungsapothekern und Prüfarzten der Krankenkasse inklusive der Planung und Durchführung von Vertragsverhandlungen
- Darstellung unserer Studien und Produkte bei den Kassenärztlichen Vereinigungen (Produktpräsentation) sowie bei Krankenkassen
- Aufbau eines regionalen Netzwerkes zur Gesundheitspolitik
- Begleitung und Unterstützung des Außendienstes bei pharmapolitischen Fragestellungen, wie z. B. Disease Management Programmen/Strukturverträge, neue Versorgungsformen (MVZ/IV) in Krankenhäusern sowie Darlegung der Evidenz- und Studienlage für unsere Produkte
- Durchführung von Seminaren und Vorträgen vor dem Außendienst zu gesundheitspolitischen Fragestellungen
- Zusammenarbeit mit Patientenorganisationen
- Marktanalyse und Mitbewerberbeobachtung
- Förderung des Informationsaustausches innerhalb der eigenen und zu anderen Abteilungen

### Ihr Profil

- Pharmaberater/in nach § 75 AMG bzw. geprüfte/r Pharmareferent/in
- Abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Außendienst oder in der Regionalleitung
- Erfahrung im gesundheitspolitischen bzw. Market Access Außendienst
- Kundenkenntnis im Bereich des Gesundheitssystems (Kassenärztliche Vereinigungen, Krankenkassen, Politik)
- Tiefgreifende Kenntnisse des deutschen Pharmamarktes, Erfahrung in der Vermarktung ethischer Produkte
- Fähigkeit zur Abstraktion und Wissensvermittlung, betriebswirtschaftliches Denken
- Hohe soziale und interpersonelle Kompetenz, Dialogfähigkeit sowie sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohe Verhandlungskompetenz
- Einsatzbereitschaft, persönliches Engagement und Begeisterungsfähigkeit, selbständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise, hohes Durchsetzungsvermögen, selbstsicheres Auftreten und Flexibilität sowie hohes Maß an Integrität und Vertrauenswürdigkeit
- Gute Englisch- und PC-Kenntnisse (MS-Office)

Ihr Engagement und Ihre Leistung bestimmen Ihre Entwicklung bei uns.

Wenn Sie Ihre Qualifikation und Ambition bei uns einbringen möchten, dann senden Sie uns bitte Ihre ausführliche Bewerbung per E-Mail.

Novo Nordisk Pharma GmbH  
Abteilung Public and Government Affairs  
Herr Thomas Rieke-Hollstein  
Tel.: 0173 6860299 · trht@novonordisk.com

### About Novo Nordisk

Novo Nordisk is a global healthcare company with 87 years of innovation and leadership in diabetes care. The company also has leading positions within haemophilia care, growth hormone therapy and hormone replacement therapy.

Headquartered in Denmark, Novo Nordisk employs approximately 30,000 employees in 76 countries, and markets its products in 179 countries.

That's the Novo Nordisk Way.

[www.novonordisk.de](http://www.novonordisk.de)

